

ECONOMÍA

www.abc.es/economia

Las empresas americanas en España, el 7% del PIB, empiezan a sufrir el deterioro económico

Empeoran todos los ratios de estos grupos, según un estudio de la Cámara de Comercio Americana y Esade

A. LASO D'LOM

MADRID. La situación económica española empeora a marchas forzadas y las empresas norteamericanas, aunque todavía en una buena situación global, empiezan a contratar menos plantilla y a recortar inversiones, según se recoge en el quinto barómetro de las empresas estadounidenses en España realizado por la Cámara de Comercio Americana en España y el Esade entre noviembre de 2007 y febrero de 2008 y al que ha tenido acceso ABC.

Este informe refleja las perspectivas para 2008, pero dado que se terminó en febrero, antes de las elecciones y de que todos los indicadores económicos se conjugaran para poner en evidencia la crisis económica, pintan un escenario bastante peor que el de 2007 pero no tan malo como el actual y puede en ciertos aspectos no reflejar las medidas y ajustes que las empresas de EE.UU. puedan estar adoptando para hacer frente al nuevo panorama, según afirma Jaime Malet, presidente de la Cámara de Comercio Americana en España, en la presentación escrita del barómetro empresarial.

Cambio de tendencia negativo

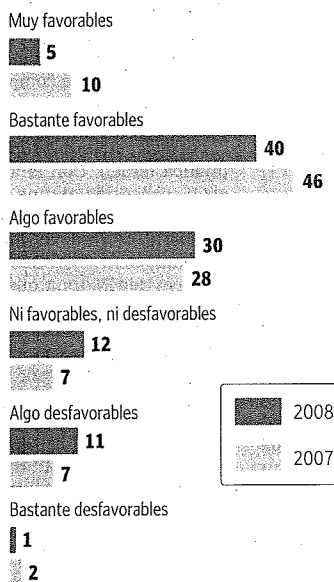
La valoración que estas empresas, más del 7% del PIB español y 330.000 trabajadores (el 3,1% del empleo total del sector privado) hacen de la marcha general de la economía española indica un cambio de tendencia bastante pronunciado y la opinión de las empresas sobre 2008 resulta sorprendentemente pesimista a la vista de los resultados marcadamente positivos de años anteriores.

En 2007 nada menos que un 85% de las empresas consideraban que el futuro de la economía española sería por lo menos bastante favorable y eran mayoría, un 55%, los que preveían que la evolución iba a ser bastante o muy favorable. En el actual barómetro las cosas han cambiado para mal. Representan un 44%, una minoría, quienes afirman que a la economía española le espera un futuro algo o bastante favorable. Las compañías que emiten, en cambio, una valoración negativa sobre la marcha económica

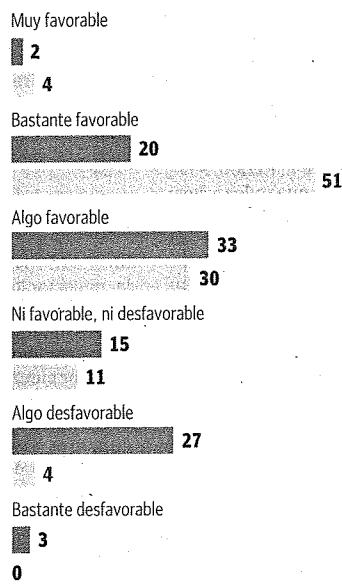
BARÓMETRO DE LAS EMPRESAS DE EE.UU. EN ESPAÑA

En porcentaje %

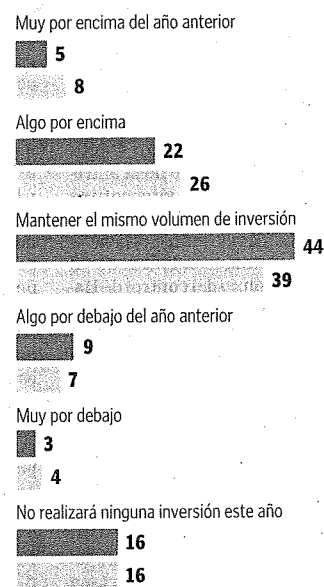
Las perspectivas generales de su empresa



Perspectivas generales de la economía española



Previsión de planes de inversión de la empresa



de España (algo, bastante o muy desfavorable) son nada menos que un 30%, cuando en 2007 apenas representaban el 4% del total. No obstante, todavía son una amplia mayoría, el 77%, las sociedades america-

nas que dicen estar muy o bastante satisfechas, aunque el porcentaje el año anterior era del 81%. Las compañías claramente pesimistas son todavía pocas, pero tienden a crecer y pasan del 9 al 12% este año.

Las inversiones previstas reflejan un cierto empeoramiento sobre el año anterior. En 2008, un 54% de las empresas dicen que hay expectativas (muy, bastante o algo) favorables de inversión en sus secto-

res de actividad. Dicha cifra se sitúa ligeramente por debajo de la del 2007, que fue del 57%. Y el porcentaje de empresas que ven malas perspectivas para la inversión también crecen del 18% de 2007 al 29% en 2008. Las compañías que dicen que no podrán mantener sus niveles de inversión pasan del 11 al 13% en 2008, frente a un 45% de dice que podrá mantener el ritmo inversor.

Por sectores, hay seis que manifiestan un alto grado de satisfacción con el estado de sus negocios: alimentación, bebidas y tabaco, otros servicios, el sector financiero y asegurador, consultoría y sociedad de la información. Los sectores en que una buena proporción de empresas se muestran insatisfechas son, sobre todo, automoción, y luego en menor medida químico, farmacéutico e industrias manufactureras.

Cuidado con el empleo

Respecto al empleo, las previsiones sobre ocupación laboral son significativamente más pesimistas en el barómetro de 2008 que en el de 2007. Mientras

La morosidad de las cajas roza el 1,8%, la tasa más alta en ocho años

ABC

MADRID. La tasa de morosidad de las cajas de ahorros españolas se situó en el 1,78% en el primer semestre, lo que supone un incremento del 161,7% respecto al nivel alcanzado al cierre de junio de 2007, cuando se situó en el 0,68%, según datos estimados de las cajas a los que tuvo acceso Europa Press y que deberá confirmar el Banco de España.

Esta tasa es 0,1 puntos superior a la registrada por las cajas en mayo, cuando la morosidad supuso el 1,664% de los cré-

ditos concedidos por estas entidades. De confirmarse este dato, sería el más alto registrado por las cajas desde agosto de 2000, cuando la tasa de morosidad de estas entidades alcanzó el 1,10%.

El presidente de la Confederación Española de Cajas de Ahorros (CECA), Juan Ramón Quintás, subrayó recientemente que la morosidad podría situarse en el 2,3% a finales de 2008 y que en 2009 podría superar el 4%.

Por otro lado, la banca española es, después de la estado-

unidense, la siguiente en sufrir las restricciones de liquidez derivadas del cierre de los mercados financieros mundiales por la crisis «subprime», según el diario «Wall Street Journal». Añade que las provisiones adicionales de que goza la banca española sirven de colchón para afrontar los futuros impagos, pero el «colapso» del sector inmobiliario y de la construcción en España está empeorando el panorama para el sector financiero nacional, y en especial a las cajas de ahorros.

Cuidar la inversión exterior y aprovechar la crisis para mejorar el modelo productivo, recetas del presidente de la Cámara USA, Jaime Malet

que en 2007 sólo un número reducido de sociedades, apenas el 10%, preveían una reducción neta del número de trabajadores en sus plantillas, en 2008 han crecido al 15%. En 2007 un 42% de empresas eran optimistas sobre aumentar plantilla y este año la cifra se ha reducido en diez puntos, al 32%. De hecho, el número de empresas que manifiestan que lo que lo más que pueden hacer es mantener sus plantillas sigue siendo dominante y pasó del 49% en 2007 al 53%.

Jaime Malet, presidente de la Cámara de Comercio Americana, reconoce que las cifras van a seguir empeorando este ejercicio, según los avances que le comunican, pero quiere ser positivo y dice que el Gobierno español «debe aprender ahora más que nunca de la crisis que hay que cuidar mucho a la inversión extranjera, por supuesto la norteamericana que represento, y también ser capaces de mejorar el modelo productivo español». Ahora que con la crisis se habla tanto de cambiar el modelo productivo, muy dependiente de la construcción y el sector inmobiliario, Malet destaca que la inversión estadounidense es sobre todo industrial y por ello es un modelo a seguir.

Impuestos y reforma laboral

Según cifras de la ONU que cita, de los 443.000 millones de dólares de stock de capital extranjero acumulado en la economía española, más del 20% corresponde a las compañías norteamericanas, asegura Malet.

La Cámara hizo el pasado año un decálogo de recomendaciones al Gobierno español para mejorar la inversión extranjera y hay muchas, pero sobre todo dos recetas, a juicio de Malet, que siguen siendo imprescindibles y que son una rebaja del impuesto de Sociedades, sobre todo la doble imposición que pagan las compañías americanas, así como una reforma laboral en profundidad, que sea capaz de mejorar la productividad en España. Y cree que las empresas españolas deben aprovechar la crisis, que también azota a EE.UU. para aumentar sus inversiones allí.

Las empresas de EE.UU. en España, el 7% del PIB, empiezan a sufrir la crisis

Empeoran todos sus ratios y recortan inversiones, según un informe de la Cámara de Comercio Americana — 28